Technischer Kundenberater / Mitarbeiter Vertrieb (m/w/d) Sprockhövel | BESTpro

Der Mensch im Mittelpunkt – Jobs, die zu deinem Leben passen

Bei der **BESTpro Personalkonzepte GmbH** steht der Mitarbeiter im Vordergrund. Als regionaler Personaldienstleister verbinden wir Menschen mit Arbeitgebern – fair, transparent und persönlich.

Du wirst von festen Ansprechpartnern vom ersten Gespräch über den Bewerbungsprozess bis zur erfolgreichen Einarbeitung begleitet. Pünktliche Bezahlung, transparente Vertragsbedingungen und langfristige berufliche Perspektiven bilden die Grundlage unserer Zusammenarbeit.

Du möchtest technische Zusammenhänge nicht nur verstehen, sondern Kunden verständlich erklären und passende Lösungen mitgestalten? BESTpro begleitet Dich bei Deinem nächsten beruflichen Schritt in den **technischen Vertrieb**.

Für diese Position zählt sowohl eine technische Ausbildung als auch ein kaufmännischer Hintergrund mit ausgeprägtem technischem Verständnis. Gemeinsam besprechen wir Deine Erfahrungen mit Zeichnungen, Fertigungsprozessen und Kundenanfragen sowie Deine Vorstellungen vom nächsten Arbeitsplatz.

Unser Profil auf Kununu

Top Personaldienstleister Bergisch Land

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit - Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.
☞ Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! Stellenbörse:

Technischer Vertriebsmitarbeiter / Technischer Kundenberater (m/w/d) in Sprockhövel

(903)

Standort: Sprockhövel Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Dein Stellenangebot als technischer Vertriebsmitarbeiter in Sprockhövel

Du verstehst technische Zeichnungen und möchtest Dein Fachwissen im Kundenkontakt einsetzen? Für unseren mittelständischen Kunden suchen wir einen **technischen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in Sprockhövel**.

In dieser Position verbindest Du **technische Beratung, Angebotserstellung und Auftragsbegleitung**. Du besprichst Anforderungen mit Kunden, prüfst technische Unterlagen und stimmst passende Lösungen mit Konstruktion, Arbeitsvorbereitung und Produktion ab.

Du betreust bestehende Kundenbeziehungen, berätst Interessenten und unterstützt die Gewinnung neuer Kunden. Von der ersten Anfrage bis zur Umsetzung bleibst Du an den Aufträgen dran und sorgst für eine klare Abstimmung zwischen den Beteiligten.

Dich erwartet eine **langfristige Perspektive mit eigenverantwortlichen Aufgaben, kurzen Entscheidungswegen und fachlichen Entwicklungsmöglichkeiten** in einem kollegialen Arbeitsumfeld.



Du erhältst eine Vergütung nach dem GVP/DGB-Tarifwerk, ergänzt um übertarifliche Zulagen und umfangreiche Zusatzleistungen. Dein Einsatz wird persönlich durch das BESTpro-Team begleitet.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer Jobbörse Dein passendes Stellenangebot.

Mehr als nur Lohn als technischer Vertriebsmitarbeiter

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Du kannst Dir bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Du bist interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per E-Mail an unser Recruiting-Team. Solltest Du vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Dir selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Das bringst Du für den technischen Vertrieb mit -

- Du hast eine abgeschlossene technische Ausbildung, beispielsweise als **Industriemechaniker, Technischer Produktdesigner, Mechatroniker oder Zerspanungsmechaniker**, oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Alternativ hast Du eine kaufmännische Ausbildung abgeschlossen und bringst ausgeprägtes technisches Verständnis mit.
- Berufserfahrung im technischen Vertrieb oder in einem technischen Umfeld ist wünschenswert.
- Du liest und verstehst technische Zeichnungen sicher und kennst die Zusammenhänge technischer Abläufe und Fertigungsprozesse.
- Du arbeitest sicher mit MS Office; Erfahrung mit ERP-Systemen ist von Vorteil.
- Ein Führerschein der Klasse B ist von Vorteil.

Deine Aufgaben als technischer Kundenberater

- Du betreust und berätst Bestandskunden sowie Interessenten und unterstützt die Gewinnung neuer Kunden.
- Du prüfst Kundenanforderungen, liest technische Zeichnungen und klärst die Anforderungen an Produkte und kundenspezifische Lösungen.
- Du bearbeitest Kundenanfragen und erstellst passende Angebote.
- Du stimmst technische Details mit Kunden, Konstruktion, Arbeitsvorbereitung und Produktion ab.
- Du begleitest Aufträge von der Anfrage bis zur Umsetzung und unterstützt den Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen.
- Du pflegst Kunden- und Auftragsdaten im ERP-System.

Deine persönlichen Stärken in der technischen Kundenbetreuung

- Du kommunizierst verständlich und hast Freude am direkten Kundenkontakt.
- Du trittst souverän auf und bringst Verhandlungsgeschick mit.
- Du bearbeitest Deine Aufgaben selbstständig und strukturiert.
- Du gehst lösungsorientiert an technische und kaufmännische Fragestellungen heran.
- Du stimmst Dich zuverlässig mit Kunden und internen Fachabteilungen ab.

Dein Beitrag zur technischen Auftragsklärung

Als **technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)** verbindest Du Kundenanforderungen mit den technischen Möglichkeiten der Fertigung. Du sorgst dafür, dass Rückfragen geklärt und technische Details zwischen Kunden und Fachabteilungen abgestimmt werden.

Durch sorgfältig ausgearbeitete Angebote, gepflegte Auftragsdaten und eine kontinuierliche Begleitung der Umsetzung unterstützt Du eine verlässliche Zusammenarbeit.

Damit trägst Du zu **nachvollziehbaren Kundenlösungen, abgestimmten Auftragsabläufen und langfristigen Geschäftsbeziehungen** bei.

Technischer Vertriebsmitarbeiter Sprockhövel | BESTpro

Technischer Vertriebsmitarbeiter in Sprockhövel gesucht: Kunden beraten, Zeichnungen prüfen und Angebote erstellen. Jetzt bei BESTpro bewerben.

Kontaktdaten für Stellenanzeige Technischer Kundenberater

Du hast Fragen zu diesem **Jobangebot** oder möchtest dich direkt bewerben? Unser Recruiting-Team hilft dir gerne persönlich weiter.

BESTpro
PERSONALKONZEPTE GMBH

Turmhof 6

42103 Wuppertal
Tel. +49 202 69 83 10
WhatsApp: 491746983152
Fax +49 202 69 83 120
E-Mail: bewerbung@bestpro-personal.de
www.bestpro-personal.de
Unsere Stellenbörse

Abteilung(en): Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d), Industriekaufmann (m/w/d), Kaufmännische Berufe, Techn. Berufe, Techniker, Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP/DGB + übertarifliche Zulagen **Entgeltgruppe:** EG5

Impressum