Technischer Vertriebsinnendienst (m/w/d) Schwelm | BESTpro

Der Mensch im Mittelpunkt – Jobs, die zu deinem Leben passen

Bei der **BESTpro Personalkonzepte GmbH** steht der Mitarbeiter im Vordergrund. Als regionaler Personaldienstleister verbinden wir Menschen mit Arbeitgebern – fair, transparent und persönlich.

Du wirst von festen Ansprechpartnern vom ersten Gespräch über den Bewerbungsprozess bis zur erfolgreichen Einarbeitung begleitet. Pünktliche Bezahlung, transparente Vertragsbedingungen und langfristige berufliche Perspektiven bilden die Grundlage unserer Zusammenarbeit.

Ob **technischer Vertriebsinnendienst**, **Sachbearbeiter Vertrieb**, **technischer Angebotsbearbeiter** oder **Auftragsabwicklung**: Gemeinsam klären wir, wie deine Erfahrung in **Angebotskalkulation**, **Kundenbetreuung** und **Auftragsabwicklung** zu den Aufgaben passt.

Unser Profil auf Kununu

Top Personaldienstleister Bergisch Land

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit - Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.
☞ Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! Stellenbörse:

Technischer Vertriebsinnendienst / Sachbearbeiter Vertrieb (m/w/d) in Schwelm

(950)

Standort: Schwelm Anstellungsart(en): 3-Schicht Früh / Spät / Nacht, Vollzeit
Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Dein Stellenangebot als Technischer Vertriebsinnendienst in Schwelm

Für ein produzierendes Kundenunternehmen in **Schwelm** suchen wir einen **Technischen Vertriebsinnendienst / Sachbearbeiter Vertrieb (m/w/d)** in **Vollzeit**.

Als **technischer Vertriebsmitarbeiter im Innendienst** bist du die Schnittstelle zwischen Kunden, Fertigung und Einkauf. Du berätst Kunden **technisch**, kalkulierst **Angebote** anhand technischer Zeichnungen und begleitest **Aufträge** von der Bestellung bis zur Lieferung. Bei Terminen, Reklamationen und Lieferengpässen stimmst du dich mit den zuständigen Bereichen ab.



Du erhältst eine Vergütung nach dem GVP/DGB-Tarifwerk, ergänzt um übertarifliche Zulagen und umfangreiche Zusatzleistungen. Dein Einsatz wird persönlich durch das BESTpro-Team begleitet.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer Jobbörse Dein passendes Stellenangebot.

Deine Vorteile als Technischer Sachbearbeiter Vertrieb bei BESTpro

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Du kannst Dir bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Du bist interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per E-Mail an unser Recruiting-Team. Solltest Du vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Dir selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Das bringst du als technischer Vertriebsmitarbeiter mit

- Du hast eine **kaufmännische Ausbildung** mit ausgeprägtem technischem Verständnis abgeschlossen oder bist **Techniker (m/w/d)**.
- Du bringst erste **Berufserfahrung im B2B-Vertrieb** oder im Vertriebsinnendienst eines produzierenden Unternehmens mit.
- Du beherrschst die gängigen MS-Office-Anwendungen und hast praktische Erfahrung mit einem ERP-System.
- Du trittst kommunikativ und verbindlich auf und sorgst für einen kundenorientierten Service.
- Du kannst technische Zeichnungen und Anforderungen verstehen und in Angebote übersetzen.

Deine Aufgaben als Sachbearbeiter im technischen Vertriebsinnendienst

- Du **berätst und betreust Kunden** aus unterschiedlichen Branchen technisch und baust die Zusammenarbeit weiter aus.
- Du bearbeitest **Anfragen und Angebote**: Du kalkulierst anhand **technischer Zeichnungen**, legst bei Bedarf die Anwendung aus und klärst mit den Fachbereichen Fertigungsmöglichkeiten und Lieferzeiten.
- Du übernimmst die **Auftragsabwicklung** technisch anspruchsvoller Aufträge von der Bestellung bis zur Lieferung.
- Du stimmst **Termine und Prioritäten** mit der Fertigung ab.

- Du koordinierst **Bestellungen und Lieferanten** mit, damit zugesagte Liefertermine eingehalten werden.
- Du kümmerst dich um **Reklamationen und Reparaturen**, hältst proaktiv Kontakt zu Kunden und behältst die interne Abwicklung im Blick.
- Du bist **Schnittstelle** zu Technik, Produktion, Marketing und Vertrieb und gibst technische und organisatorische Informationen sowie Impulse aus dem Kundenkontakt weiter.

Deine persönlichen Stärken als Sachbearbeiter im technischen Vertrieb

- Du arbeitest selbstständig und organisierst dich gut.
- Du gehst proaktiv vor und löst Probleme lösungsorientiert.
- Du bist kommunikativ und teamfähig.
- Du behältst bei mehreren Aufträgen gleichzeitig den Überblick.
- Du arbeitest sorgfältig und zuverlässig.

Deine Bedeutung als Technischer Vertriebsinnendienst im Unternehmen

Du verbindest **Technik und Vertrieb**: Du übersetzt Kundenanfragen in belastbare **Angebote** und sorgst dafür, dass **Aufträge** zuverlässig durch Fertigung und Lieferung laufen.

Mit einer klaren **Auftragsabwicklung** und verbindlicher Kommunikation sorgst du dafür, dass Kunden gut betreut sind und **Liefertermine** eingehalten werden. Bei Reklamationen reagierst du schnell und hältst alle Beteiligten auf dem Laufenden.

Technischer Vertriebsinnendienst (m/w/d) Schwelm | BESTpro

Technischer Vertriebsinnendienst in Schwelm: Angebote kalkulieren, Aufträge abwickeln, Kunden beraten. Vollzeit über BESTpro – jetzt bewerben.

Dein Kontakt zum Jobangebot als Technischer Vertriebsinnendienst

Du hast Fragen zu diesem **Jobangebot** oder möchtest dich direkt bewerben? Unser Recruiting-Team hilft dir gerne persönlich weiter.

BESTpro
PERSONALKONZEPTE GMBH

Turmhof 6
42103 Wuppertal
Tel. +49 202 69 83 10
WhatsApp: 491746983152
Fax +49 202 69 83 120
E-Mail: bewerbung@bestpro-personal.de
www.bestpro-personal.de
Unsere Stellenbörse

Abteilung(en): Groß- und Außenhandelskaufmann (m/w/d), Industriekaufmann (m/w/d), Kaufmännische Berufe, Techniker, Verkauf, Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP/DGB + übertarifliche Zulagen **Entgeltgruppe:** EG4

Impressum