Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Der Mensch im Mittelpunkt – Jobs, die zu deinem Leben passen

Bei der **BESTpro Personalkonzepte GmbH** steht der Mitarbeiter im Vordergrund. Als regionaler Personaldienstleister verbinden wir Menschen mit Arbeitgebern – fair, transparent und persönlich.

Du wirst von festen Ansprechpartnern vom ersten Gespräch über den Bewerbungsprozess bis zur erfolgreichen Einarbeitung begleitet. Pünktliche Bezahlung, transparente Vertragsbedingungen und langfristige berufliche Perspektiven bilden die Grundlage unserer Zusammenarbeit.

Ob im Vertrieb, im Außendienst oder im Key Account: Bei BESTpro findest Du passende Jobs in Grevenbroich und der Region.

Unser Profil auf Kununu

Top Personaldienstleister Bergisch Land

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit - Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.
☞ Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! Stellenbörse:

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

(992)

Standort: Grevenbroich Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Du gewinnst Kunden mit Fachwissen und echtem Interesse? Dann suchen wir Dich als Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) für ein Unternehmen im Agrarbereich in Grevenbroich, mit Schwerpunkt Dünger und Biodünger.

Du baust neue Kundenbeziehungen auf, betreust Bestandskunden persönlich und entwickelst gemeinsam mit dem Vertriebsleiter Dein Verkaufsgebiet weiter.

Der Einstieg erfolgt im Rahmen der **Arbeitnehmerüberlassung über die BESTpro Personalkonzepte GmbH**. Der Einsatz in Grevenbroich ist langfristig ausgerichtet und bietet bei erfolgreicher Zusammenarbeit eine gute **Übernahmeoption**.

Du erhältst eine Vergütung nach dem GVP/DGB-Tarifwerk, ergänzt um übertarifliche Zulagen und umfangreiche Zusatzleistungen. Dein Einsatz wird persönlich durch das BESTpro-Team begleitet.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer Jobbörse Dein passendes Stellenangebot.

Entwicklungspotential / Perspektiven

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)

- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Du kannst Dir bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Du bist interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per E-Mail an unser Recruiting-Team. Solltest Du vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Dir selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Bedeutung für das Unternehmen

Als Vertriebsmitarbeiter im Außendienst bist Du das Gesicht des Unternehmens beim Kunden und trägst direkt zu Wachstum und Kundenzufriedenheit bei.

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Du gewinnst neue Kunden und baust langfristige Geschäftsbeziehungen auf.
- Du betreust Bestandskunden persönlich und baust die Zusammenarbeit aus.
- Du entwickelst gemeinsam mit dem Vertriebsleiter das Verkaufsgebiet strategisch weiter.
- Du berätst Kunden fachlich zu Produkten und Anwendungen.
- Du beobachtest Markt- und Kundenentwicklungen und leitest daraus Vertriebsansätze ab.
- Du vertrittst das Unternehmen auf Fachmessen und Veranstaltungen.

Fachliche Anforderungen

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung.
- Du bringst mindestens drei Jahre Berufserfahrung im Vertrieb mit.
- Du hast Grundkenntnisse im Marketing.
- Du arbeitest sicher mit Microsoft Office und sprichst gut Englisch.
- Du hast Erfahrung in Neukundenakquise, Bestandskundenbetreuung oder Gebietsentwicklung.

Persönliche Anforderungen und Sozialkompetenzen

- Du arbeitest selbstständig und strukturiert.
- Du kommunizierst stark und denkst serviceorientiert.

- Du bist teamfähig und flexibel.

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Du hast Fragen zur Stelle als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) in Grevenbroich? Melde Dich gerne bei uns, wir beraten Dich persönlich.

Turmhof 6
42103 Wuppertal
Tel. +49 202 69 83 10
WhatsApp: +49 174 69 83 152
Fax +49 202 69 83 120
E-Mail: bewerbung@bestpro-personal.de
www.bestpro-personal.de
Unsere Stellenbörse

Abteilung(en): Kaufmännisch, Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Impressum