Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Der Mensch im Mittelpunkt – Jobs, die zu deinem Leben passen

Bei der **BESTpro Personalkonzepte GmbH** steht der Mitarbeiter im Vordergrund. Als regionaler Personaldienstleister verbinden wir Menschen mit Arbeitgebern – fair, transparent und persönlich.

Du wirst von festen Ansprechpartnern vom ersten Gespräch über den Bewerbungsprozess bis zur erfolgreichen Einarbeitung begleitet. Pünktliche Bezahlung, transparente Vertragsbedingungen und langfristige berufliche Perspektiven bilden die Grundlage unserer Zusammenarbeit.

Ob als Internal Sales Support oder in verwandten Tätigkeiten: Bei BESTpro findest Du passende Jobs in Remscheid und der Region.

Unser Profil auf Kununu

Top Personaldienstleister Bergisch Land

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit - Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.
☞ Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! Stellenbörse:

Internal Sales Support mit Export- und Zollabwicklung (m/w/d)

(1074)

Standort: Remscheid Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Du wickelst Maschinenaufträge von der Anfrage bis zur Auslieferung ab und arbeitest eng mit dem Vertrieb zusammen? Für ein renommiertes Unternehmen in Remscheid suchen wir einen Mitarbeiter für den Innendienst im Internal Sales Support (m/w/d) in Vollzeit.

Du startest im Rahmen der Arbeitnehmerüberlassung bei der BESTpro Personalkonzepte GmbH, bist bei uns fest angestellt und hast sehr gute Chancen auf Übernahme (Übernahmequote von über 90 %).

Der Einstieg erfolgt im Rahmen der **Arbeitnehmerüberlassung über die BESTpro Personalkonzepte GmbH**. Der Einsatz in Remscheid ist langfristig ausgerichtet und bietet bei erfolgreicher Zusammenarbeit eine gute **Übernahmeoption**.

Du erhältst eine Vergütung nach dem GVP/DGB-Tarifwerk, ergänzt um übertarifliche Zulagen und umfangreiche Zusatzleistungen. Dein Einsatz wird persönlich durch das BESTpro-Team begleitet.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer Jobbörse Dein passendes Stellenangebot.

Entwicklungspotential / Perspektiven

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Du kannst Dir bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Du bist interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per E-Mail an unser Recruiting-Team. Solltest Du vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Dir selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Bedeutung für das Unternehmen

Im Internal Sales Support laufen Kundenwunsch, Technik und Logistik zusammen. In Remscheid bekommst Du eine Schlüsselrolle im Vertrieb mit der Perspektive, später ein Team zu leiten.

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Du wickelst Aufträge für Neumaschinen komplett ab.
- Du erstellst Angebote und Rechnungen.
- Du bereitest Export- und Zolldokumente vor.
- Du arbeitest eng mit dem Regional Sales Manager zusammen und unterstützt den Außendienst.
- Du gestaltest innerbetriebliche Prozesse mit und hilfst bei deren Automatisierung.

Fachliche Anforderungen

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Vertriebs- oder Industrieschwerpunkt.
- Du hast drei Jahre Erfahrung im internationalen Vertrieb.
- Du arbeitest sicher mit MS Office und ERP-Systemen.
- Du sprichst sehr gut Englisch; Kenntnisse in der Akkreditivabwicklung sind von Vorteil.

Persönliche Anforderungen und Sozialkompetenzen

- Du denkst kundenorientiert und kommunizierst stark.
- Du arbeitest strukturiert, selbstständig und sorgfältig.

- Du bist zuverlässig und teamfähig und hast ein logisches Verständnis für Prozessoptimierung.

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Du hast Fragen zur Stelle als Internal Sales Support in Remscheid? Melde Dich gerne bei uns, wir beraten Dich persönlich.

Turmhof 6
42103 Wuppertal
Tel. +49 202 69 83 10
WhatsApp: +49 174 69 83 152
Fax +49 202 69 83 120
E-Mail: bewerbung@bestpro-personal.de
www.bestpro-personal.de
Unsere Stellenbörse

Abteilung(en): Kaufmännische Berufe, Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Impressum