# Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Der Mensch im Mittelpunkt – Jobs, die zu deinem Leben passen

Bei der **BESTpro Personalkonzepte GmbH** steht der Mitarbeiter im Vordergrund. Als regionaler Personaldienstleister verbinden wir Menschen mit Arbeitgebern – fair, transparent und persönlich.

Du wirst von festen Ansprechpartnern vom ersten Gespräch über den Bewerbungsprozess bis zur erfolgreichen Einarbeitung begleitet. Pünktliche Bezahlung, transparente Vertragsbedingungen und langfristige berufliche Perspektiven bilden die Grundlage unserer Zusammenarbeit.

Ob als Key Account Manager, Vertriebsmitarbeiter oder Kundenberater: Bei BESTpro findest Du passende Jobs in Hagen und der Region.

Unser Profil auf Kununu

**Top Personaldienstleister Bergisch Land**

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit - Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.
☞ Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! Stellenbörse:

# Key Account Manager (m/w/d)

**(1028)**

Standort: Hagen  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

## Zweck und Ziel der Stelle

Du baust Kundenbeziehungen langfristig aus und denkst im Vertrieb in Chancen statt in Grenzen? Für einen Kunden aus der Region suchen wir in Hagen einen Key Account Manager (m/w/d), der wichtige Geschäftskunden betreut und neue Märkte erschließt.

Du startest im Rahmen der Arbeitnehmerüberlassung bei der BESTpro Personalkonzepte GmbH, bist bei uns fest angestellt und hast sehr gute Chancen auf Übernahme (Übernahmequote von über 90 %).

Der Einstieg erfolgt im Rahmen der **Arbeitnehmerüberlassung über die BESTpro Personalkonzepte GmbH**. Der Einsatz in Hagen ist langfristig ausgerichtet und bietet bei erfolgreicher Zusammenarbeit eine gute **Übernahmeoption**.

Du erhältst eine Vergütung nach dem GVP/DGB-Tarifwerk, ergänzt um übertarifliche Zulagen und umfangreiche Zusatzleistungen. Dein Einsatz wird persönlich durch das BESTpro-Team begleitet.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer Jobbörse Dein passendes Stellenangebot.

## Entwicklungspotential / Perspektiven

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub

- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Du kannst Dir bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Du bist interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per E-Mail an unser Recruiting-Team. Solltest Du vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Dir selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

## Bedeutung für das Unternehmen

Key Account Manager sind die Schnittstelle zwischen Unternehmen und ihren wichtigsten Kunden – sie sichern Umsatz und Wachstum. In Hagen und Umgebung sind erfahrene Vertriebsprofis gefragt, und Deine Erfahrung macht den Unterschied.

## Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Du betreust wichtige Geschäftskunden und baust sie langfristig aus.
- Du gewinnst Neukunden und erkennst zusätzliche Absatzmöglichkeiten.
- Du bereitest Vertragsverhandlungen und Jahresgespräche vor und führst sie.
- Du betreust Rahmenvereinbarungen und stimmst Preise und Konditionen ab.
- Du koordinierst Kundenanforderungen mit Innendienst und Fachbereichen.
- Du pflegst das CRM und erstellst Vertriebsübersichten und Umsatzprognosen.

## Fachliche Anforderungen

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung, ein wirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du bringst mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder in der Geschäftskundenbetreuung mit.
- Du hast Erfahrung mit Vertragsverhandlungen und langfristiger Kundenentwicklung.
- Du wertest Vertriebskennzahlen und Umsatzentwicklungen aus.
- Du gehst sicher mit MS Office und CRM-Systemen um.

## Persönliche Anforderungen und Sozialkompetenzen

- Du sprichst sehr gut Deutsch, Englischkenntnisse sind von Vorteil.
- Du überzeugst durch Verhandlungsgeschick und Kundenorientierung.

- Du arbeitest selbstständig, strukturiert und zuverlässig.

## Kontaktdaten für Stellenanzeige

Du hast Fragen zur Stelle als Key Account Manager in Hagen? Melde Dich gerne bei uns, wir beraten Dich persönlich.

*Turmhof 6*
*42103 Wuppertal*
*Tel. +49 202 69 83 10*
*WhatsApp: +49 174 69 83 152*
*Fax +49 202 69 83 120*
*E-Mail: bewerbung@bestpro-personal.de*
*www.bestpro-personal.de*
*Unsere Stellenbörse*

**Abteilung(en):** Kaufmännische Berufe, Vertrieb

**Art(en) des Personalbedarfs:** Neubesetzung

Impressum