Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Der Mensch im Mittelpunkt – Jobs, die zu deinem Leben passen

Bei der **BESTpro Personalkonzepte GmbH** steht der Mitarbeiter im Vordergrund. Als regionaler Personaldienstleister verbinden wir Menschen mit Arbeitgebern – fair, transparent und persönlich.

Du wirst von festen Ansprechpartnern vom ersten Gespräch über den Bewerbungsprozess bis zur erfolgreichen Einarbeitung begleitet. Pünktliche Bezahlung, transparente Vertragsbedingungen und langfristige berufliche Perspektiven bilden die Grundlage unserer Zusammenarbeit.

Ob als Vertriebsmitarbeiter im Innendienst oder in verwandten Tätigkeiten: Bei BESTpro findest Du passende Jobs in Mettmann und der Region.

Unser Profil auf Kununu

Top Personaldienstleister Bergisch Land

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit - Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.
☞ Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! Stellenbörse:

Vertriebsinnendienst mit Disposition in der Metallverarbeitung (m/w/d)

(1069)

Standort: Mettmann Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Du betreust Kunden aus der Automobilbranche und darüber hinaus, steuerst Aufträge und Lieferungen und willst perspektivisch ein Team führen? Für ein renommiertes Unternehmen in Mettmann suchen wir einen Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d) in Vollzeit.

Du startest im Rahmen der Arbeitnehmerüberlassung bei der BESTpro Personalkonzepte GmbH, bist bei uns fest angestellt und hast sehr gute Chancen auf Übernahme (Übernahmequote von über 90 %).

Der Einstieg erfolgt im Rahmen der **Arbeitnehmerüberlassung über die BESTpro Personalkonzepte GmbH**. Der Einsatz in Mettmann ist langfristig ausgerichtet und bietet bei erfolgreicher Zusammenarbeit eine gute **Übernahmeoption**.

Du erhältst eine Vergütung nach dem GVP/DGB-Tarifwerk, ergänzt um übertarifliche Zulagen und umfangreiche Zusatzleistungen. Dein Einsatz wird persönlich durch das BESTpro-Team begleitet.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer Jobbörse Dein passendes Stellenangebot.

Entwicklungspotential / Perspektiven

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Du kannst Dir bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Du bist interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per E-Mail an unser Recruiting-Team. Solltest Du vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Dir selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Bedeutung für das Unternehmen

Wer Vertrieb und Disposition verbindet, hält die Fäden in der Hand. In Mettmann erwartet Dich ein Umfeld mit klimatisierten Büros, kostenlosen Parkplätzen und der Option, ein Team zu leiten.

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

- Du betreust Kunden aus dem Automotive- und Non-Automotive-Bereich.
- Du erstellst, bearbeitest und verfolgst Angebote und Aufträge.
- Du übernimmst dispositive Aufgaben wie Materialdisposition, Terminüberwachung und Lieferkoordination.
- Du stimmst Dich mit Produktion, Logistik und Einkauf ab.
- Du pflegst Kundenstammdaten und erstellst Vertriebsstatistiken.
- Du verbesserst Dispositionsprozesse und unterstützt den Außendienst bei Betreuung und Akquise.
- Perspektivisch übernimmst Du die Teamleitung im Vertriebsinnendienst.

Fachliche Anforderungen

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Vertriebs- oder Industrieschwerpunkt; eine Zusatzqualifikation oder ein Bachelor (zum Beispiel BWL oder Wirtschaftsingenieurwesen) ist wünschenswert.
- Du hast mehrjährige Erfahrung im Vertriebsinnendienst, gern in der metallverarbeitenden Industrie.
- Du kennst Dich mit Disposition und Materialwirtschaft aus; Prozessoptimierung ist ein Plus.
- Du arbeitest sicher mit MS Office und ERP-Systemen wie IFS.

- Du bringst Führungserfahrung mit oder willst Verantwortung übernehmen.

Persönliche Anforderungen und Sozialkompetenzen

- Du denkst kundenorientiert und kommunizierst stark.
- Du arbeitest selbstständig, strukturiert und zielorientiert.
- Du bist zuverlässig, pünktlich, sorgfältig und teamfähig.

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Du hast Fragen zur Stelle als Vertriebsmitarbeiter im Innendienst in Mettmann? Melde Dich gerne bei uns, wir beraten Dich persönlich.

Turmhof 6
42103 Wuppertal
Tel. +49 202 69 83 10
WhatsApp: +49 174 69 83 152
Fax +49 202 69 83 120
E-Mail: bewerbung@bestpro-personal.de
www.bestpro-personal.de
Unsere Stellenbörse

Abteilung(en): Kaufmännische Berufe, Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Impressum