Deine Personaldienstleistung - Zeitarbeit & Personalvermittlung - Wuppertal und Umgebung:

BESTpro Personalkonzepte GmbH - Der Mensch steht im Mittelpunkt:

- Wertschätzung & Betreuung: Wir hören zu, beraten individuell und begleiten dich vom ersten Gespräch bis zur erfolgreichen Einarbeitung – persönlich und zuverlässig.
- Sichere Perspektiven: Moderne Verträge, pünktliche Bezahlung und klare Prozesse sorgen für Stabilität und Vertrauen.
- Vielfältige Benefits: Zuschläge je nach Einsatz, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, Weiterbildungen sowie echte Anerkennung für deine Leistung.
- Top-Bewertungen: Unsere starken Bewertungen auf Kununu und Google zeigen: Zufriedene Mitarbeiter sind unser Maßstab.

Unser Profil auf Kununu

Ob Handwerk, Industrie, Logistik, Produktion oder kaufmännische Berufe – auf unserer Stellenbörse findest du aktuelle Angebote, die zu deiner Ausbildung und deinen Stärken passen.

Dein Job in Deiner Region

Wir sind für dich da in: Wuppertal, Remscheid, Düsseldorf, Solingen, Mettmann, Haan, Ennepetal, Schwelm, Radevormwald, Erkrath, Hilden, Velbert oder Ratingen.
Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.
☞ Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! Stellenbörse:

Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d) Hilden (Direktvermittlung)

(748)

Standort: Hilden Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Vertriebsmitarbeiter (M/W/D) Stellenangebot für Job in Hilden

Für unseren Kunden, ein renommiertes Unternehmen in der Fertigungsindustrie mit Standort in Hilden, suchen wir mit diesem Stellenangebot nach engagierten Mitarbeiter im **Vertriebsinnendienst** / Sachbearbeiter **Vertrieb** Direktvermittlung (M/W/D), um das dynamisches Team zu verstärken. Wir informieren Dich gerne über die Anforderungen für das Stellenangebot.



Unsere Mitarbeiter werden auf Basis des DGB/GVP Tarifvertrages, zuzüglich umfangreicher Benefits und übertariflicher Zulage entlohnt.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer Jobbörse Dein passendes Stellenangebot.

Mehr als nur Lohn bei diesem Jobangebot:

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Sie können sich bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Top Personaldienstleister Bergisches Land
- Sozialversicherungspflichtige Beschäftigung
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Sie sind interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per E-Mail an unser Recruiting-Team. Sollten Sie vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Ihnen selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Deine Aufgaben als Mitarbeiter Vertrieb für diesen Job:

- Erfahrung im Inside Sales, Account Management oder Business Development, idealerweise im industriellen Umfeld oder bei einem produzierenden Unternehmen
- Nachweisbare Fähigkeit, Umsätze innerhalb eines bestehenden Kundenstamms auszubauen und neue Geschäftsmöglichkeiten zu entwickeln
- Freude am täglichen Kundenkontakt und am Aufbau von Beziehungen – auch telefonisch
- Proaktive und kommerziell orientierte Arbeitsweise mit klarer Ergebnisorientierung
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Strukturierte Arbeitsweise und Fähigkeit, mehrere Kunden, Projekte und Prioritäten gleichzeitig zu managen
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen (Erfahrung mit Microsoft Business Central von Vorteil)
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse sowie sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen für Kundentermine oder vertriebliche Aktivitäten

Das bringst Du als Vertriebsmitarbeiter für dieses Stellenangebot mit:

- Aufbau, Betreuung und Weiterentwicklung eines Portfolios von Distributoren und Endkunden

- Proaktive Generierung von Verkaufschancen durch Telefonakquise, Follow-ups und aktive Kundenansprache
- Identifikation und Entwicklung neuer Vertriebspartner zur Erweiterung unseres Vertriebsnetzwerks
- Umwandlung von Kundenanfragen in konkrete Verkaufschancen bis zum erfolgreichen Abschluss
- Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen sowie Identifikation von Up-Selling- und Cross-Selling-Potenzialen
- Regelmäßiger Kontakt zu Kunden zur Entwicklung einer nachhaltigen Vertriebspipeline und Wiederholungsgeschäft
- Erstellung von Angeboten, Verhandlung kommerzieller Konditionen und Abschluss von Verkaufschancen
- Pflege und Nachverfolgung der Vertriebspipeline sowie aktive Mitwirkung an der Erreichung von Vertriebszielen
- Pflege und Aktualisierung von Kunden- und Verkaufschancen im CRM-System
- Enge Zusammenarbeit mit Logistik, Produktion und Customer Care zur Sicherstellung einer reibungslosen Auftragsabwicklung
- Gelegentliche Reisetätigkeit zu Kundenterminen, Distributorbesuchen oder Fachmessen zur Unterstützung der Geschäftsentwicklung

Eigenschaften für das Jobangebot Vertriebsinnendienst:

- Zuverlässigkeit und Pünktlichkeit
- Teamfähigkeit
- Anpassungsfähigkeit und Lernbereitschaft
- Sorgfalt und Genauigkeit
- Teamorientierung
- Empathie und Respekt
- Kommunikationsfähigkeit

Bedeutung für das Unternehmen:

Mit dem Stellenangebot für Mitarbeiter im **Vertriebsinnendienst** kannst Du Teil eines Teams werden, das gemeinsam daran arbeitet, die ambitionierten Ziele unseres Kunden zu erreichen, indem Du Deine Fähigkeiten und Deine Leidenschaft in den Traumjob **Vertriebsinnendienstmitarbeiter** einbringst und somit einen unmittelbaren Einfluss auf das Unternehmen hast. Der Job eröffnet Dir eine Vielzahl von Möglichkeiten damit Du Deine neu Zukunft aktiv gestalten kannst.

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Vertriebsmitarbeiter im Innendienst (m/w/d) in Hilden gesucht! Sichere dir deinen festen Job bei BESTpro – fair bezahlt, regional. Dein Stellenangebot!

Unsere Kontaktdaten zum Stellenangebot:

BESTpro PERSONALKONZEPTE GMBH

Turmhof 6
42103 Wuppertal
Tel. +49 202 69 83 10

WhatsApp: 491746983152
Fax +49 202 69 83 120
E-Mail: bewerbung@bestpro-personal.de
www.bestpro-personal.de
Unsere Stellenbörse

Abteilung(en): Akad. Berufe, Industriekaufmann (m/w/d), Kaufmann Bürokommunikation (m/w/d), Kaufmännisch, Kaufmännische Berufe, Vertrieb

Art(en) des Personalbedarfs: Nachfolge, Neubesetzung

Entgeltgruppe: 5

Impressum