Vertriebsinnendienst Medizintechnik / Vertriebssachbearbeiter (m/w/d) in Haan

Der Mensch im Mittelpunkt – Jobs, die zu deinem Leben passen

Bei der **BESTpro Personalkonzepte GmbH** steht der Mitarbeiter im Vordergrund. Als regionaler Personaldienstleister verbinden wir Menschen mit Arbeitgebern – fair, transparent und persönlich.

Du wirst von festen Ansprechpartnern vom ersten Gespräch über den Bewerbungsprozess bis zur erfolgreichen Einarbeitung begleitet. Pünktliche Bezahlung, transparente Vertragsbedingungen und langfristige berufliche Perspektiven bilden die Grundlage unserer Zusammenarbeit.

Ob im **Vertriebsinnendienst, als Vertriebssachbearbeiter, Inside Sales oder Auftragssachbearbeiter**: Bei BESTpro findest du passende Stellenangebote in Haan und der umliegenden Region.

Unser Profil auf Kununu

Top Personaldienstleister Bergisch Land

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit - Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.
☞ Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! Stellenbörse:

Vertriebsinnendienst Medizintechnik / Vertriebssachbearbeiter (m/w/d) in Haan

(1166)

Standort: Haan Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Dein Stellenangebot im Vertriebsinnendienst Medizintechnik in Haan

Du arbeitest gern an der Schnittstelle zwischen **Kunden, Vertrieb und Technik**? Dann passt ein **Job im Vertriebsinnendienst (m/w/d) in Haan** zu dir. Für einen international tätigen **Hersteller aus der Medizintechnik** in Haan suchen wir einen **Vertriebsmitarbeiter Innendienst / Vertriebssachbearbeiter (m/w/d)** in Vollzeit mit 35 bis 40 Wochenstunden und geregelten Arbeitszeiten, gern auch aus Solingen, Hilden, Wuppertal oder Mettmann.

In diesem **Stellenangebot** erstellst du **Angebote und Kalkulationen**, wickelst Aufträge ab und betreust Kunden und Handelspartner telefonisch.

Der Einstieg erfolgt im Rahmen der **Arbeitnehmerüberlassung über die BESTpro Personalkonzepte GmbH**. Der Einsatz in Haan ist langfristig ausgerichtet und bietet bei erfolgreicher Zusammenarbeit eine gute **Übernahmeoption**.



Du erhältst eine Vergütung nach dem GVP/DGB-Tarifwerk, ergänzt um übertarifliche Zulagen und umfangreiche Zusatzleistungen. Dein Einsatz wird persönlich durch das BESTpro-Team begleitet.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer Jobbörse Dein passendes Stellenangebot.

Deine Vorteile im Vertriebsinnendienst bei BESTpro

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Du kannst Dir bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Du bist interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per E-Mail an unser Recruiting-Team. Solltest Du vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Dir selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Das bringst du als Vertriebsmitarbeiter Innendienst mit

- Du hast eine abgeschlossene **kaufmännische Ausbildung**.
- Erfahrung in **Vertriebssachbearbeitung** oder im Vertriebsinnendienst ist wünschenswert.
- Du hast **technisches Verständnis** und gehst sicher mit **MS Office** um.
- Du hast gute **Englischkenntnisse**; Exportkenntnisse sind ein Plus.

Deine Aufgaben im Vertriebsinnendienst

- Du bist **Ansprechpartner für Kunden und Handelspartner** und unterstützt den Vertriebsaußendienst.
- Du erstellst **Angebote und Kalkulationen**.

- Du übernimmst die **Auftragsabwicklung** inklusive Terminüberwachung von Produktions- und Lieferzeiten.
- Du prüfst **technische Unterlagen** wie Zeichnungen und Aufmaße.
- Du planst Projekte mit Kunden und Planungsbüros und erstellst **auftragsrelevante Dokumente**.

Deine persönlichen Stärken im Vertrieb

- Du hast **Organisationstalent**.
- Du arbeitest **strukturiert** und analytisch.
- Du trittst **diplomatisch** und freundlich auf.
- Du drückst dich in Wort und Schrift sehr gut aus.

Deine Bedeutung im Vertriebsinnendienst

Im **Vertriebsinnendienst (m/w/d)** hältst du von der Anfrage bis zur Auslieferung alle Fäden zusammen.

Deine Arbeit sorgt für **zufriedene Kunden** weltweit und eine reibungslose **Auftragsabwicklung**.

Vertriebsinnendienst Medizintechnik (m/w/d) Haan | BESTpro

Vertriebsinnendienst Medizintechnik in Haan gesucht: Angebote, Kalkulation und Auftragsabwicklung, Vollzeit. Jetzt bei BESTpro bewerben.

Dein Kontakt zum Jobangebot im Vertriebsinnendienst

Du hast Fragen zu diesem **Jobangebot** oder möchtest dich direkt bewerben? Unser Recruiting-Team hilft dir gerne persönlich weiter.

BESTpro
PERSONALKONZEPTE GMBH

Turmhof 6
42103 Wuppertal
Tel. +49 202 69 83 10
WhatsApp: 491746983152
Fax +49 202 69 83 120
E-Mail: bewerbung@bestpro-personal.de
www.bestpro-personal.de
Unsere Stellenbörse

Abteilung(en): Kaufmännisch, Kaufmännische Berufe

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP/DGB + übertarifliche Zulagen **Entgeltgruppe:** EG5

Impressum