Vertriebsingenieur Bau / Geotechnik (m/w/d) Ennepetal

Der Mensch im Mittelpunkt – Jobs, die zu deinem Leben passen

Bei der **BESTpro Personalkonzepte GmbH** steht der Mitarbeiter im Vordergrund. Als regionaler Personaldienstleister verbinden wir Menschen mit Arbeitgebern – fair, transparent und persönlich.

Du wirst von festen Ansprechpartnern vom ersten Gespräch über den Bewerbungsprozess bis zur erfolgreichen Einarbeitung begleitet. Pünktliche Bezahlung, transparente Vertragsbedingungen und langfristige berufliche Perspektiven bilden die Grundlage unserer Zusammenarbeit.

Ob als **Vertriebsingenieur, Bauingenieur im Vertrieb, Key Account Manager Technik oder Technischer Berater**: Bei BESTpro findest du passende Stellenangebote in Ennepetal und der umliegenden Region.

Unser Profil auf Kununu

Top Personaldienstleister Bergisch Land

Lokale Personaldienstleistung bedeutet für dich kurze Wege, schnelle Entscheidungen und Einsätze in deiner Nähe.

BESTpro Personalkonzepte GmbH – Zeitarbeit - Arbeitnehmerüberlassung und Personalvermittlung, die dich weiterbringt.
☞ Jetzt Stellenangebote entdecken und bewerben! Stellenbörse:

Vertriebsingenieur Bau / Geotechnik (m/w/d) in Ennepetal

(1113)

Standort: Ennepetal Anstellungsart(en): Vollzeit Arbeitszeit: 40 - 40 Stunden pro Woche Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Dein Stellenangebot als Vertriebsingenieur in Ennepetal

Du bist Bauingenieur und überzeugst gern mit technischen Lösungen? Dann passt ein **Job als Vertriebsingenieur Bau / Geotechnik (m/w/d) in Ennepetal** zu dir. Für ein Unternehmen der **Bautechnologie** in Ennepetal suchen wir einen **Vertriebsingenieur / Ingenieur im technischen Vertrieb (m/w/d)** in **Vollzeit**, gern auch aus Wuppertal, Hagen, Schwelm oder Gevelsberg.

In diesem **Stellenangebot** betreust du **Bestandskunden** im Vertriebsgebiet, berätst **Planer und Bauherren** technisch und gewinnst **Spezialtiefbauunternehmen** für den Einsatz von **Bohranker-Systemen**.

Der Einstieg erfolgt im Rahmen der **Arbeitnehmerüberlassung über die BESTpro Personalkonzepte GmbH**. Der Einsatz in Ennepetal ist langfristig ausgerichtet und bietet bei erfolgreicher Zusammenarbeit eine gute **Übernahmeoption**.



Du erhältst eine Vergütung nach dem GVP/DGB-Tarifwerk, ergänzt um übertarifliche Zulagen und umfangreiche Zusatzleistungen. Dein Einsatz wird persönlich durch das BESTpro-Team begleitet.

Wenn dieses Jobangebot nicht zu Dir passt, findest Du bei Deiner Jobsuche vielleicht auf unserer Jobbörse Dein passendes Stellenangebot.

Deine Vorteile als Vertriebsingenieur bei BESTpro

- Übertarifliche Bezahlung + Bonus-, Prämienzahlungen
- Bis zu 30 Tage Urlaub
- Firmenfahrzeug (auch zur priv. Nutzung)
- JobRad (Arbeitgeberfinanziert)
- Freizeit-Bonus-Programm (Du kannst Dir bis zu 8 zusätzliche bezahlte freie Tage erarbeiten)
- Monatliche und wöchentliche Abschlagszahlungen
- Vermögenswirksame Leistungen (mtl. 40,- €)
- Betriebliche Altersvorsorge
- Prävention und Gesundheitsförderung (mtl. 40,- €)
- Beitragszahlung Fitnesscenter (mtl. max. 40,- €)
- Private Krankenzusatzversicherung (Zahnersatz (540,- € Festzuschuß), Brille (120,- € Zuschuß), Chefarztbehandlung + Einbettzimmer im Krankenhaus, Auslandsreisekrankenversicherung)
- Urlaubsgeld
- Weihnachtsgeld
- Arbeitskleidung (mind. S3 Sicherheitsschuhe, Arbeitshose usw.)
- Überproportionale Übernahmequote (über 90%)

Du bist interessiert?

Wir würden uns über eine gemeinsame Zusammenarbeit freuen. Bewirb Dich gerne über unser Online Bewerbungsformular auf dieses Stellenangebot oder auch per E-Mail an unser Recruiting-Team. Solltest Du vorab Fragen zu diesem Job haben, stehen wir Dir selbstverständlich telefonisch unter der Rufnummer 0202-698310 zur Verfügung.

Das bringst du als Vertriebsingenieur Bau mit

- Du hast ein abgeschlossenes **Studium Bauingenieurwesen**, idealerweise mit Schwerpunkt **Geotechnik**.
- Du bringst erste Erfahrung in der **Bauindustrie** und im **Vertrieb** mit.
- Du sprichst verhandlungssicheres **Englisch (B2)** und gutes Deutsch, eine **osteuropäische Sprache** ist von Vorteil.
- Du bist **international reisebereit**.

Deine Aufgaben im technischen Vertrieb Spezialtiefbau

- Du betreust **Bestandskunden** in allen **technischen und kaufmännischen Fragen**.

- Du berätst **Planer und Bauherren** lösungsorientiert zu **selbstbohrenden Ankersystemen**.
- Du gewinnst geeignete **Spezialtiefbauunternehmen** als Anwender.
- Du erarbeitest **ingenieurmäßige Lösungen** für Bauprojekte.
- Du bist **international** bei Kunden und auf Baustellen unterwegs.

Deine persönlichen Stärken im Kundenkontakt

- Du trittst **überzeugend und sicher** auf.
- Du hast Freude an **Vertrieb** und **Lösungsfindung**.
- Du arbeitest **selbstständig**.
- Du bist **kommunikationsstark**.

Deine Bedeutung als Vertriebsingenieur

Als **Vertriebsingenieur Bau (m/w/d)** verbindest du Ingenieurwissen mit Kundennähe.

Deine Beratung entscheidet, ob innovative Lösungen im **Spezialtiefbau** eingesetzt werden.

Vertriebsingenieur (m/w/d) in Ennepetal | BESTpro

Vertriebsingenieur Bau / Geotechnik in Ennepetal gesucht: Kunden beraten, Spezialtiefbau, international. Jetzt bei BESTpro bewerben.

Dein Kontakt zum Jobangebot als Vertriebsingenieur

Du hast Fragen zu diesem **Jobangebot** oder möchtest dich direkt bewerben? Unser Recruiting-Team hilft dir gerne persönlich weiter.

Turmhof 6
42103 Wuppertal
Tel. +49 202 69 83 10
WhatsApp: 491746983152
Fax +49 202 69 83 120
E-Mail: bewerbung@bestpro-personal.de
www.bestpro-personal.de
Unsere Stellenbörse

Abteilung(en): Akad. Berufe, Techn. Berufe

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP/DGB + übertarifliche Zulagen **Entgeltgruppe:** EG7

Impressum